



Die IGEP Austria GmbH ist ein Unternehmen der IGEPAGroup. Als Großhandel vertreiben wir Materialien, Medien und Maschinen, die zur Herstellung von Druck- und Werbeerzeugnissen benötigt werden. Unser Erfolg beruht auf partnerschaftlichem Kundenkontakt und der Mitentwicklung kreativer Projekte rund um die Werbetechnik!

Es erwartet dich ein **spannender, kreativer und abwechslungsreicher Beruf** als:

Mitarbeiter(in) im Vertriebsaußendienst (m/w/d) für das Vertriebsgebiet: Wien, Niederösterreich, nördliches Burgenland

Deine Herausforderungen:

- / Kundenberatung, Projektbetreuung und Neukundenakquisition im Außendienst
- / 15 - 20 Kundenbesuche pro Woche für ein bestehendes Kundenportfolio sowie für Neukund:innen
- / Angebotsverfolgung und Aufzeichnung der Ergebnisse in CRM
- / Enge Kooperation mit der Geschäftsführung, dem Verkaufs-Innendienst sowie dem Marketing
- / Markt- sowie Wettbewerbsbeobachtung
- / Mitwirkung zur Steigerung der Online Umsätze
- / Aktive Nacharbeit und Kundenakquisition im Anschluss an Verkaufsaaktionen
- / Unterstützung des Verkaufs-Innendienstes bei der Reklamationsabwicklung
- / Teilnahme an monatlichen Verkaufsm Meetings

So stellen wir uns die Idealbesetzung vor:

- / Abgeschlossene technisch/kaufmännische Ausbildung
- / Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Außendienst mit diesem Aufgabenbereich
- / Gute Kenntnis des Produktportfolios im Bereich Werbetechnik und Large Format Printing
- / Großhandelserfahrung im B2B-Bereich und/oder Erfahrung in der Verarbeitung von Werbetechnikprodukten von Vorteil
- / Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- / Abschlußstärke in Verkaufsgesprächen
- / **Spaß an der Arbeit**

IGEP Austria GmbH
Europaring A03/402
2345 Brunn am Gebirge
T +43 (0)2236 31 501 40
F +43 (0)2236 31 501 59
viscom@igepa.at
www.igepa.at

J₈ U₁ S₁ T₁

D₂ O₁

I₁ T₁

Unser Angebot an dich:

- / Sicherer und stabiler Arbeitsplatz innerhalb eines internationalen Unternehmens
- / Individuell auf dich abgestimmtes „Onboarding-Programm“
- / Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- / Großer Gestaltungsspielraum für unternehmerisches Handeln
- / Eine positive Arbeitsatmosphäre in einem kleinem motivierten Team mit flachen Hierarchien
- / Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- / Selbständiges Planen deiner Reise- und Verkaufsaktivitäten von deinem Wohnort aus
- / Ausgewogene Work-Life-Balance
- / Großartige „Office-Location“ am Campus 21 in Brunn am Gebirge mit eigenem Parkplatz
- / Firmen PKW auch zur Privatnutzung
- / Laptop, iPad, Handy & Co.
- / Vergünstigte Mitgliedschaft für den Fitnessclub Manhatten
- / Kulinarische Gaumenfreuden bei den monatlichen Vertriebsmeetings ;-)

Für diese Position gilt ein attraktives Entgelt, das deiner Qualifikation und Erfahrung entspricht und bei etwa € 40.000,- brutto jährlich mit der Bereitschaft zur Überzahlung und einem attraktiven, erfolgsorientierten Prämienmodell liegt.

Interesse geweckt? Jetzt bist du dran ...

Wir sind gespannt auf deine Bewerbung!
Bitte richte diese an: Erich Fasching
efasching@igepagroup.com



IGEPA Austria GmbH
Europaring A03/402
2345 Brunn am Gebirge
T +43 (0)2236 31 501 40
F +43 (0)2236 31 501 59
viscom@igepa.at
www.igepa.at

 **IGEPA** group